

Die Autohaus Meklenborg GmbH ist eine Tochtergesellschaft der I.C. Autohandel Beteiligungen GmbH (ICAB Group) mit zwei Standorten in Berlin. Zwei Marken – zwei Standorte. Seit 1975 - und damit seit mehr als 40 Jahren - sind wir für Sie rund um das Thema AUTO MOBIL unterwegs. Wir konzentrieren all unser Denken und Handeln darauf, unseren Kunden individuelle Serviceleistungen und erstklassige Qualität zu bieten – getreu unserer Unternehmensphilosophie: Meklenborg macht's besser. Versprochen!



Begleiten Sie uns auf unserem Wachstumskurs! Für unsere Filialen in Steglitz und Spandau suchen wir

## Juniorverkäufer m/w

### Ihre Aufgabe:

- Bestands- und Neukunden zu Produkten oder Dienstleistungen unseres Unternehmens beraten
- Informations- und Prospektmaterial ausgeben und die neuesten Produkte oder Leistungen vorstellen oder vorführen
- Werbemaßnahmen durchführen, an Marketingaktionen teilnehmen (u.a. Messen)
- Verkaufsgespräche führen
- Verkauf von Neu- und Gebrauchtwagen sowie Tageszulassungen
- Angebote erstellen, ggf. Zusatzleistungen anbieten
- Auftragsabwicklung sicherstellen, für die optimale Auftragsausführung sorgen
- Kundenbindung aufbauen und erhalten über Besuche, Telefonate oder Newsletter
- Reklamationen entgegennehmen und deren rasche Bearbeitung veranlassen
- betriebswirtschaftliche Aufgaben übernehmen, z.B. Preise kalkulieren, Inventuren durchführen oder Rechnungen erstellen bzw. prüfen
- Mitgestaltung des Verkaufsraumes und der Präsentationsflächen

### Ihr Profil / Ihre Kompetenzen:

- Erfahrungen im Verkauf sind von Vorteil (Akquisition, Auftragsannahme und-bearbeitung, Kundenberatung und -betreuung, Fahrzeugpräsentation, uvm.) aber kein muss
- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Ausgeprägte Serviceorientierung und Kommunikationsfähigkeit
- Selbstbewusstes und zuverlässiges Auftreten im Umgang mit Kunden
- Selbständige, eigenverantwortliche und strukturierte Arbeitsweise

**Wir bieten Ihnen:**

- Arbeiten in einem gut ausgebildeten, jungem und dynamischen Team
- Ein professionelles Vertriebs- und ein gepflegtes Kundensystem
- Ein interessantes Arbeitsumfeld mit gutem Betriebsklima
- Eine sorgfältige Einarbeitung und regelmäßige Schulungen
- Moderne Arbeitsmittel
- Eine leistungsorientierte Vergütung sowie Dienstwagen

**Kontakt:**

Wenn Sie diese abwechslungsreiche Aufgabe reizt und Sie unserem Profil entsprechen, dann möchten wir Sie gern kennenlernen.

Bitte bewerben Sie sich gern per E-Mail unter [bewerbung@meklenborg.de](mailto:bewerbung@meklenborg.de) oder per Post an Autohaus Meklenborg Vertriebs GmbH, Björn Leonhardt, Nonnendammallee 10, 13599 Berlin!

Für Rückfragen wenden Sie sich an unseren Verkaufsleiter Herrn Leonhardt unter der Telefonnummer 030 / 766 81-412.



**Nichts verpassen, jetzt folgen:** [www.facebook.com/meklenborg.berlin](https://www.facebook.com/meklenborg.berlin)



**Die ganze Meklenborg-Welt:** [www.meklenborg.de](http://www.meklenborg.de)

**Jetzt auch auf Instagram:** [@autohaus\\_meklenborg](https://www.instagram.com/autohaus_meklenborg) #MeklenborgMachtsBesser